

Zur Verstärkung unserer **Niederlassung Berlin** suchen wir im Großraum **Berlin, Sachsen, Thüringen** zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen **Sales Executive (m/w/d)** in Vollzeit und zur direkten Festeinstellung.

Deine Aufgaben bei uns:

- Kundenbetreuung und Ausbau bestehender Kundenkontakte und -beziehungen
- Ganzheitliche Beratung der Kunden hinsichtlich optimaler Transportkonzepte
- Markterschließung zur Erhöhung des Marktanteils
- Fortsetzung der Marktausrichtung und -analyse
- Steigerung des Bekanntheitsgrades innerhalb des regionalen Vertriebsgebietes
- Vertrieb für Bestands- und Neukunden
- Evaluierung von Kundenbedürfnissen, Wünschen und individuellen Anforderungen
- Versand und Nachverfolgung von Angeboten, inkl. Aktualisierung
- Abstimmung und Zusammenarbeit mit der Niederlassungs- und Vertriebsleitung
- Zusammenarbeit mit dem Vertriebsinnendienst und operativen Fachabteilungen
- Zusammenarbeit innerhalb des globalen Netzwerkes

Dein Profil:

- Berufserfahrung in Spedition und Logistik
- Erfahrung im Außendienst im Bereich Luft- und Seefracht
- Marktkenntnis der Zielkunden
- Kommunikationsstärke und Teamfähigkeit
- Selbstständige und strukturierte Arbeitsweise
- Routinierter Umgang mit MS-Office sowie einem TMS- und CRM-System
- Gute Deutsch- und Englischkenntnisse

Was Dich erwartet:

- Ein dynamisches Arbeitsumfeld
- Ein unbefristetes Arbeitsverhältnis
- Homeoffice in Absprache
- Hochqualifizierte Teams weltweit
- kurze Entscheidungswege und direkte Kommunikation
- Abwechslungsreiche und anspruchsvolle Aufgaben
- Raum für persönliche Entwicklung

Wenn Du Teil eines motivierten Teams werden willst und Deine Fähigkeiten in einem dynamischen Umfeld einbringen möchtest, freuen wir uns auf Deine Bewerbung!

Bitte sende Deinen Lebenslauf und ein Anschreiben an personal@5star-global.com.